

**Vous êtes commerçant(e), installé(e) aux Etats-Unis, et vous acceptez des règlements de vos clients en cartes bancaires Visa et Mastercard ?
Vous exercez des activités de détaillants, grossistes, de commerces électroniques, etc. ?**

↳ **Connaissez-vous réellement vos coûts ?**

Avez-vous pris le temps d'analyser scrupuleusement chaque ligne de vos « credit card statements » ?

Etes-vous absolument certain(e) que les taux annoncés par votre « credit card company » sont réellement appliqués à vos transactions ?

C'est un véritable casse-tête que de tenter de comprendre comment fonctionne un « **Merchant Statement** ». Seuls des experts expérimentés peuvent déterminer le niveau des coûts réels, car tout est fait pour abuser le commerçant.

↳ **Pourquoi est-ce si compliqué de connaître ses coûts réels?**

Une seule réponse : pour vous empêcher de savoir combien vous payez réellement !

Une simple comparaison :

- ↳ En France, environ 150 Banques interconnectées évitent les réseaux d'Associations Visa/Mastercard et ainsi le reversement de frais importants appelés « Interchange ». Un commerçant installé en France sait de façon très claire combien va lui coûter l'acceptation des cartes bancaires (de 0.80% à 1% pour un commerçant moyen).
- ↳ Aux Etats-Unis, les transactions empruntent forcément les réseaux des Associations Visa et Mastercard. Les commerçants supportent le taux « Interchange », reversé aux banques émettrices des cartes bancaires, ainsi que les coûts induits par la multiplicité des acteurs (« processors », banques, « Independent Sales Organizations »).
- ↳ Les méthodes de facturation opaques accentuent la difficulté pour le commerçant d'identifier les interlocuteurs appropriés d'une part, et de calculer ses coûts réels d'autre part.

Enfin, les commerçants exerçant aux Etats-Unis sont les seuls au monde à supporter des frais d'acceptation des cartes bancaires qui augmentent d'année en année ! Une révision annuelle des coûts s'impose donc pour ne pas laisser les montants des factures s'envoler...

↳ **Comment réduire vos coûts ?**

Avant de prendre la décision de changer de fournisseur, il faut **évaluer vos coûts actuels** avec certitude, ce qui, nous venons de le voir, n'est pas une mince affaire.

RazorQuote s'est spécialisée dans le consulting relatif au « credit card processing ». Nos consultants parlent français, peuvent répondre à toutes vos questions et produire rapidement des **analyses gratuites qui montrent explicitement les frais actuellement payés et les économies réalisables** si le commerçant change de fournisseur et/ou de méthode de facturation.

↳ **Pourquoi faire confiance à RazorQuote ?**

RazorQuote travaille avec les processeurs les plus renommés, et notamment **Chase Paymentech**, et met les commerçants en relation avec les interlocuteurs les plus appropriés, en fonction notamment de leur profil.

De plus, notre approche est originale : **nous sommes commissionnés en amont sur la base des économies que VOUS, les commerçants, réalisez**: vous êtes donc certains que nous travaillons dans VOTRE sens... et vous n'aurez pas déboursé pas un cent pour nos services !

Grâce à notre réseau de partenaires, nous pouvons vous proposer une **gamme de produits et solutions à la pointe de la technologie**.

Par ailleurs avec **RazorQuote**, fini le jargon habituel et incompréhensible, nous parlons la même langue : nous vous expliquons ce que cachent les termes utilisés sur vos « Statements », pourquoi vous payez tels ou tels frais, et surtout comment en éviter ou diminuer certains d'entre eux.

En conclusion, soit vous ferez des économies, soit vous serez confortés dans le contrat que vous avez actuellement. Il n'y a donc aucune hésitation à avoir : envoyez vos « Merchant Statements » aux experts de RazorQuote **pour un diagnostic gratuit !**

↳ Comment se passe le changement de fournisseur?

Avec **RazorQuote**, rien de plus simple et sécurisé :

- ↳ Nous vous assistons pour remplir les formulaires appropriés.
- ↳ Vous gardez votre compte bancaire actuel, quelle que soit votre Banque.
- ↳ Pour la durée de notre collaboration, nous mettons gratuitement à votre disposition un terminal de paiement.
- ↳ Nous suivons scrupuleusement vos toutes premières transactions, et nous assurons qu'elles sont bien créditées sur votre compte en temps et en heure (en général dès le lendemain)
- ↳ Le service après-vente technique de Chase est probablement l'un des plus réactifs du pays. Et pour toutes les questions commerciales au quotidien, vous vous adressez à un consultant commercial dédié de RazorQuote, qui connaît personnellement votre situation, et bien sûr vous répondra en français. Vous ne serez plus un numéro anonyme parmi des dizaines de milliers d'autres.

↳ Quelles sont les références de RazorQuote ?

Parmi les commerçants qui nous ont fait confiance, nous pouvons citer : CHRONOPOST, D'ARTAGNAN, ROBERT CLERGERIE, REPETTO, SURFACE STUDIO, DEVOUCOUX, COIFFEUR, BIBA4NETWORK, BO TECHNOLOGY, TRINI IN PRIVATE, BA&SH, ALESSANDRO ALBANESE, LAWRENCE REFRIGERATION...

Pour bénéficier d'une consultation gratuite, contactez Sophie Gest :

Email: sophie.gest@razorquote.com



170 Montauk Highway, Box 241

Speonk, NY 11972-0241

Office: 1 (516)896-3000 x 110

Fax: 1 (631) 614-4354

Customer service: 1 (877) 729-6778 x 110

Phone in France: 33 (0)9 75 17 08 09 x 110

Fax in France: 33 (0)8 26 69 76 28

www.razorquote.com